



Deelsessie vraag maar raak:  
wat wilt u weten van DNB toezicht op verzekeraars

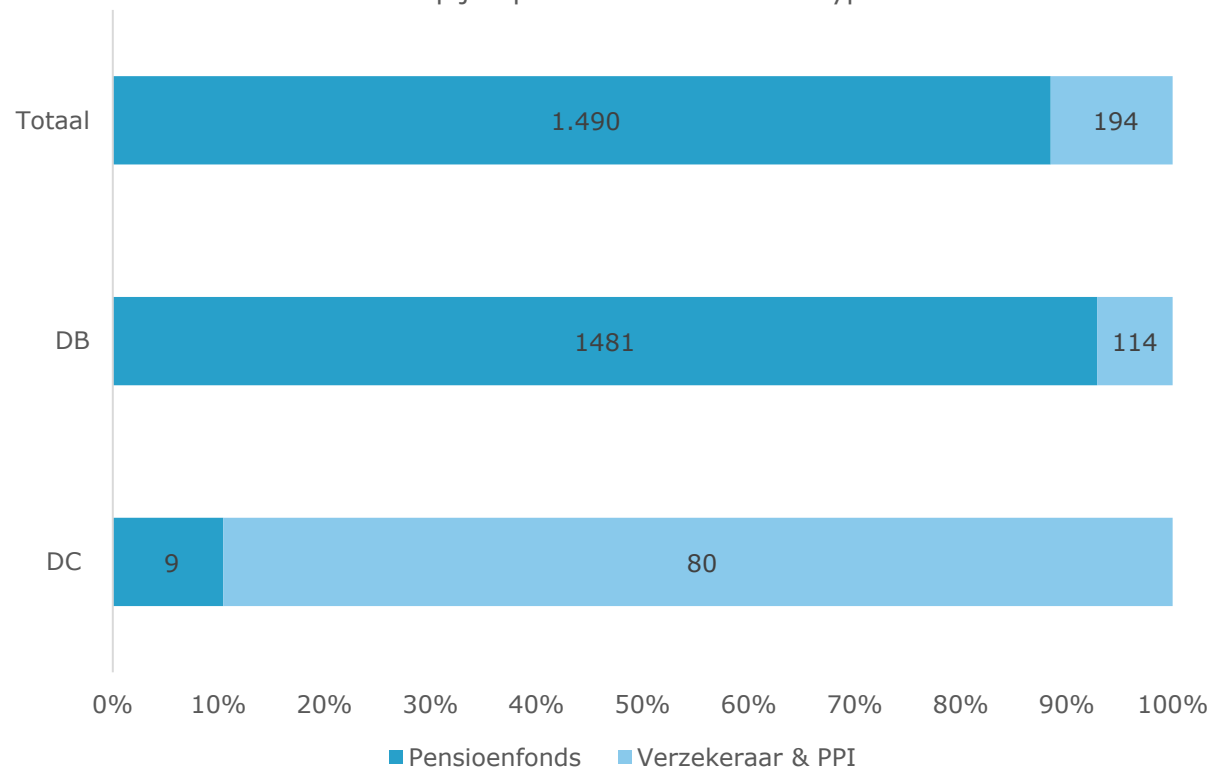
27 september 2023

DeNederlandscheBank

EUROSYSTEEM

# Verzekeringssector

Waarde tweede pijler pensioen verdeeld naar type uitvoerder



Verzekeraars beheren circa **12%** van het totale tweede pijler pensioenvermogen

Van het totale twee pijler pensioenvermogen betreft nu nog **95%** uitkeringsovereenkomsten

Verzekeraars beheren circa **90%** van de premieovereenkomsten

Verzekeraars beheren circa **7%** van de uitkeringsovereenkomsten

Tweede pijler pensioen opbouwfase bij verzekeraars 50/50 verdeling DB/DC

# Veranderingen in pensioenlandschap?

## ‘Meer buy-outs op komst door hogere dekkingsgraden en pensioentransitie’

Pensioenfondsen die niet willen invaren of hierover twijfelen, denken steeds nadrukkelijker aan een buy-out. Omdat de dekkingsgraden die fondsen nu veelal een stuk hoger staan dan de afgelopen jaren geval was, is dit een aantrekkelijker alternatief geworden.

Ook het feit dat er nu meer partijen op de markt zijn dan voorheen een buy-out aantrekkelijker is geworden voor een pensioenfonds. ‘Voorheen had je eigenlijk maar één partij die buy-outs aanbood, dat was Aegon. Nu is er met onder meer Zwitserleven en Lifetri meer aanbod en dus ook meer concurrentie, waardoor de offertes ook scherper geprijsd worden.’

### Pensioentransitie

Maar de belangrijkste trigger voor de interesse in buy-outs is de pensioentransitie. ‘Ik denk dat bijna ieder fonds buiten de top-30 zich nu beraadt op zijn toekomst. En het zou me verbazen als een buy-out dan niet ook op de agenda staat’, aldus Tobias Bastian, ook partner bij S&V.

Inderdaad zien de verzekeraars NN, Zwitserleven en Lifetri allemaal een sterk verhoogde interesse in buy-outs onder pensioenfondsen. Samen met Aegon (dat niet reageerde op een verzoek om medewerking aan dit verhaal) zijn dit de belangrijkste spelers op de Nederlandse buy-out markt. ‘De markt voor buy-outs is aan het aantrekken’, zei ceo Life & Pensions van NN Leon van Dijk vorige maand in een call met analisten.

## ‘In 2040 is er nog maar één pensioenregeling’

Is het nieuwe pensioenstelsel slechter dan het huidige? Het is niet volledig individueel de? Sommige mensen hebben oorspronkelijke ideeën over het nieuwe stelsel.

**‘Miljarden aan potentiële buy-outs in pijplijn’**

Met het nieuwe pensioenstelsel in aantocht trekt de markt voor buy-outs volgens Van Riet flink aan. ‘We hebben momenteel een pijplijn aan potentiële buy-outs van meerdere miljarden euro’s aan opgebouwde rechten [bij opf’en]. Hoeveel daarvan ook werkelijk in een transactie uitmondt, kan ik niet zeggen, maar het ziet er veelbelovend uit.’

## Verzekeraars ziet pensioenmarkt verdubbelen na stelselwijziging

NN Group kijkt met een begerig oog naar de ruim €340 mrd aan pensioengeld bij ondernemingspensioenfondsen. De verzekeraar wil in het nieuwe stelsel de pensioenregelingen gaan uitvoeren van bedrijven die nu nog een eigen opf hebben.

## Verzekeraars: pensioenhervorming leidt alsnog naar persoonlijk pensioenpotje

Het persoonlijk pensioenpotje wordt in het nieuwe pensioenstelsel snel populairder, verwacht het Verbond van Verzekeraars. Pensioenfondsen kiezen daarentegen voor een regeling met een gezamenlijke buffer.

# Relatief eenvoudige producten en groei

- Keuze voor flexibele premieregeling en premie-uitkeringsovereenkomst
- Autonome groei en/of portefeuilleovername
- Voortborduren bestaande producten en IT-infrastructuur
- Buy-outs

## Genoemde risico's

- Prijsconcurrentie
- Capaciteitsproblemen bij grote vraag op hetzelfde moment
- Gebrek aan inflatie afdekinstrumenten bij grote vraag op hetzelfde moment



# Implementatie

- Implementatieplannen
- Aanpassing regelingen verspreid over transitieperiode
- Faciliterende en informerende rol in het verschaffen van benodigde inzichten

## Genoemde risico's

- Aanpassingen niet tijdig gereed hebben
- Niet tijdig kunnen offrenen
- Capaciteit



# DNB guidance over vijf onderwerpen



*DNB guidance over WTP (in blauw direct relevant voor verzekeraars)*

- Gebruik van verschillende type guidance:
  - Factsheets, beleidsregels, Q&A's, Good practice, toezichthouder-regeling
- Proces:
  - Consultatie guidance
  - Eerste batch is gepubliceerd
  - Tweede batch volgt binnenkort

# Toezicht

## Activiteiten verzekeringstoezicht:

- Implementatieplannen
- Buy-outs
- Premiereregelingen – risicohouding en beleggingsbeleid
- Benodigde informatie

## Voor de **sector** blijft van belang:

- Zorgvuldig proces
- Adequate pricing
- Onnodige complexiteit vermijden

Dialogo: individueel, met Verbond en sectorbreed, o.a. middels platform, ronde-tafels



Vragen?

DeNederlandscheBank

EUROSYSTEEM